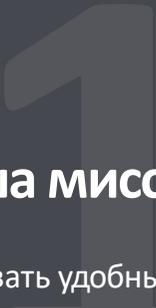




# ГРУППА КОМПАНИЙ FINBRIDGE

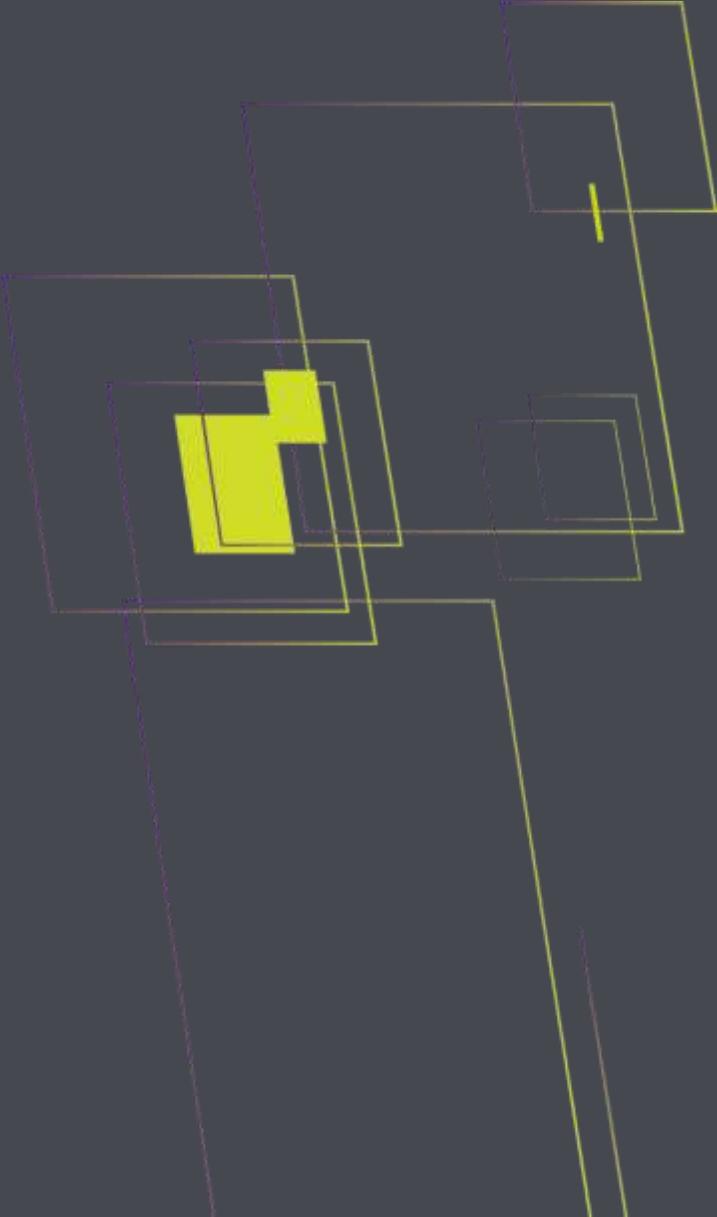
2023 год





## Наша миссия:

Создавать удобные, безопасные и технологичные финансовые продукты, позволяющие пользователям - как физическим лицам, так и бизнесу - эффективно решать вопросы финансирования, платежей и управления своим капиталом.



**ГК Finbridge, основанная в 2011 году, является на сегодняшний день одной из ведущих финтех-групп на российском рынке и лидером по темпам роста.**

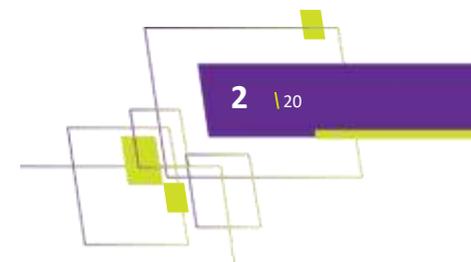
Финансовая экосистема ГК Finbridge объединяет различные финтех-компании, предоставляющие финансовые продукты для физических лиц и малого бизнеса, платформу для акселерации мерчантов маркетплейсов, а также сервис онлайн-платежей, управление инвестициями.

В России наши проекты — одни из лидеров в потребительском кредитовании, страховании, collection-сегменте. По данным «Эксперт РА», крупнейшего кредитного рейтингового агентства, аккредитованного Банком России, ГК Finbridge входит в ТОП-3 на микрокредитном рынке России по объему портфеля и занимает одно из ведущих мест по темпам прироста.

За 2023 год Группой было выдано займов физическим лицам на сумму 30,75 млрд рублей.

Среднемесячный оборот Группы превышает 2,5 млрд рублей.

Группа является партнером крупных банков, входящих в список системно значимых банков России по данным Банка России.



**2011**  
год

начало работы  
в России

**>285**

офисов в России

**>3000**

сотрудников  
в группе

**>6**  
млн

обслуженных  
клиентов

**ТОП 3**

по объему портфеля в  
РФ (по данным КРА)

**30,75**  
млрд руб.

объем выдачи по Группе за  
2023 г.

**6,8**  
млрд руб.

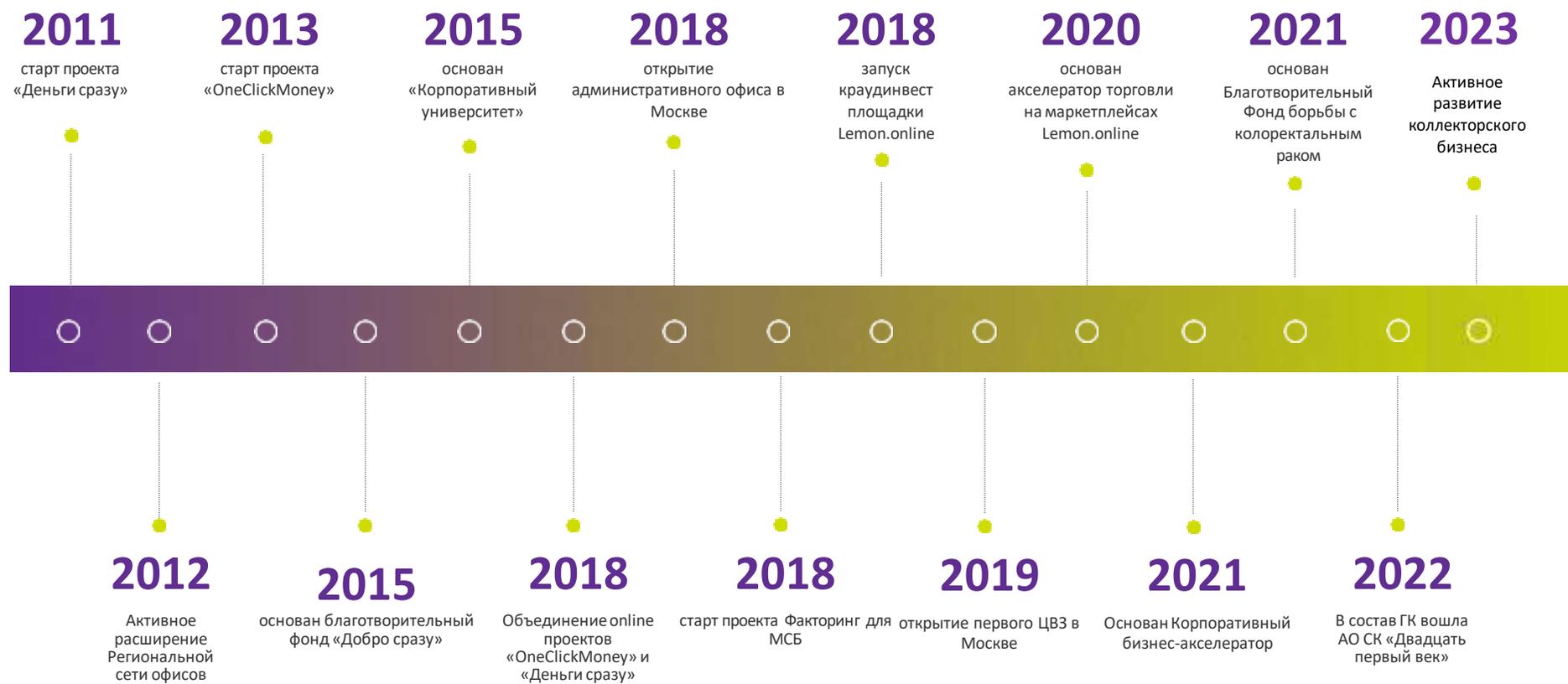
рабочий  
портфель группы

**>2,5**  
млн шт.

ежегодно  
выдаваемых  
кредитов

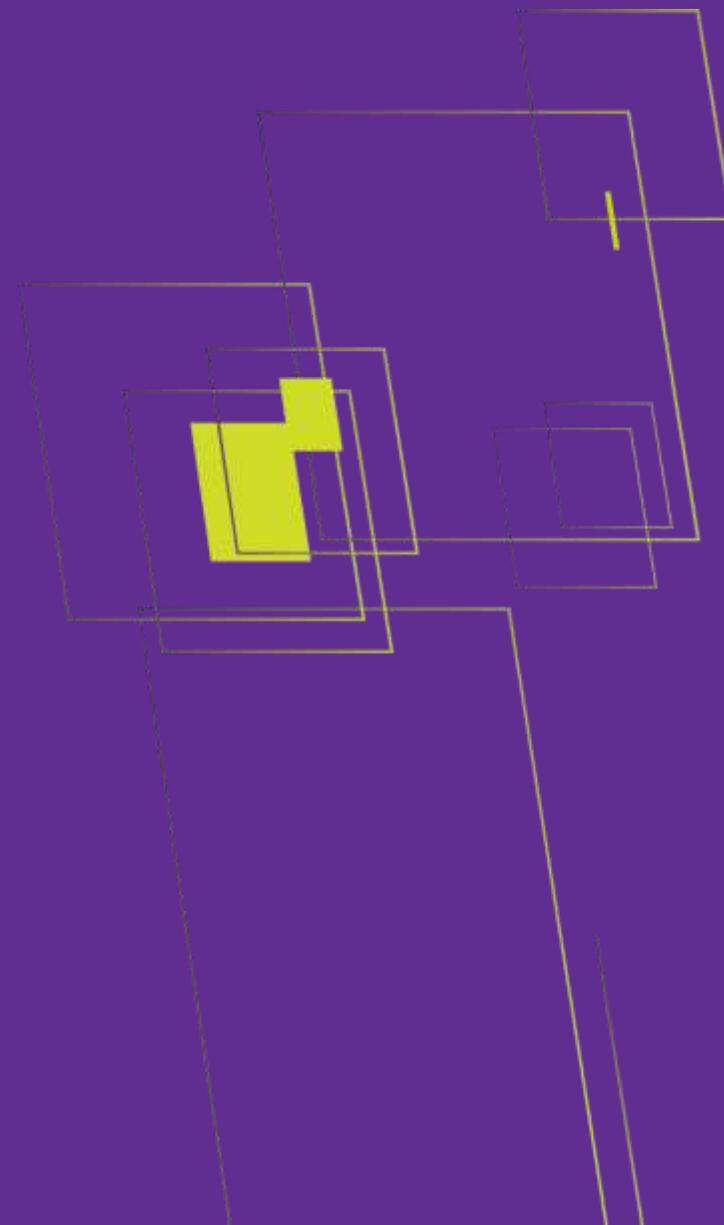
**>8,5**  
млн шт.

ежегодно обработанных  
платежей



# 2

О проектах



**Проекты Группы:**

	Потребительское кредитование	<b>Юридическая Служба Взыскания</b>	По работе с проблемной задолженностью
			Благотворительный фонд «Добро сразу»
			Страховая компания АО «ДВАДЦАТЬ ПЕРВЫЙ ВЕК»
<b>One click money</b>			Благотворительный фонд по борьбе с колоректальным раком
	Факторинг, е-факторинг, акселератор торговли на маркетплейсах		Управление недвижимостью

## «Деньги сразу»



«Деньги Сразу» — это микрофинансовая компания, предоставляющая нецелевые потребительские микрозаймы через сеть офисов обслуживания, а также через сайт и мобильные приложения. Компания работает с 2011 года. Региональная сеть объединяет 285 офисов продаж в 178 городах, 40 регионах. Штат — более 1000 сотрудников.

«Деньги Сразу» предоставляет займы физическим и юридическим лицам (ИП). Расширенная потребительская продуктовая линейка Instalment и PDL представлена 15 продуктами. Компания постоянно дополняет продуктовую линейку разнообразными предложениями, как финансовыми, так и нефинсовыми.

Годовой объем кредитования в 2023 году составил — 12,89 млрд руб. (10,7 млрд руб. в 2022 году).

Активный портфель на 31.12.2023 — 2,96 млрд руб. (2 млрд руб. в 2022 году).

В планах компании - развивать бизнес в новых регионах, запускать новые продукты и сервисы, наращивать портфель, поддерживать качество обслуживания на высоком уровне. Задача компании — оставаться лидером на рынке, быть лучшей среди равных.

[dengisrazy.ru](http://dengisrazy.ru)

О проектах

## Lemon.online

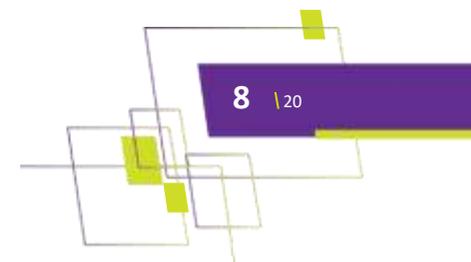


Lemon.online — одна из первых инвестиционных платформ в России, на которой частные и институциональные инвесторы могут инвестировать в факторинг МСБ. Работает с 2019 года. Инвестиции обеспечены залогом права требования дебиторской задолженности.

Сервис оценивает текущее состояние бизнеса, проводит цифровую трансформацию, финансирует бизнес на каждом этапе роста. Проект с помощью созданных скоринговых моделей проанализировал 496 компаний из разных отраслей и полностью онлайн профинансировал бизнес на сумму свыше 1,4 млрд рублей. Активный портфель на 31.12.2023 — 305 млн рублей.

В 2021 году сервис создал скоринговые модели для оценки бизнеса на маркетплейсах и полностью онлайн начал финансировать селлеров и продавцов Wildberries, Ozon, СберМегаМаркет, Яндекс.Маркет, AliExpress. Официальный партнер Wildberries банк, Ozon и банка Точка.

[lemon.online](https://lemon.online)



## OneClickMoney.ru и CashToYou.ru



Компания была открыта в 2013 году и стала первым онлайн-проектом микрофинансирования в РФ для Группы. Первый заем был выдан в июне 2013 года на заре развития онлайн кредитования в РФ. OneClickMoney — один из самых стабильно растущих проектов Группы, способный прирастать по объему кредитования и прибыли в два раза ежегодно, несмотря на внешние факторы.

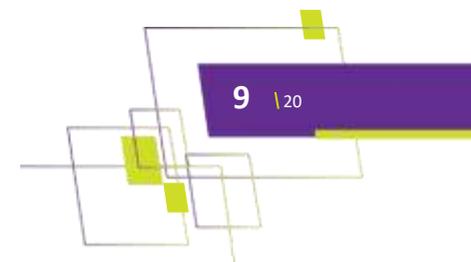
### OneClickMoney.ru и CashToYou.ru в цифрах:

- | Годовой объем кредитования в 2023 году — 16,47 млрд рублей (11,5 млрд рублей в 2022 году).
- | Активный непросроченный портфель на 31.12.2023 — 3,83 млрд рублей (1,93 млрд рублей в 2022 году).

Дополнительным фокусом станет развитие младшей торговой марки CashToYou, основанной в 2018 году с аналогичной концепцией с целью увеличения портфеля, объемов кредитования и прибыли.

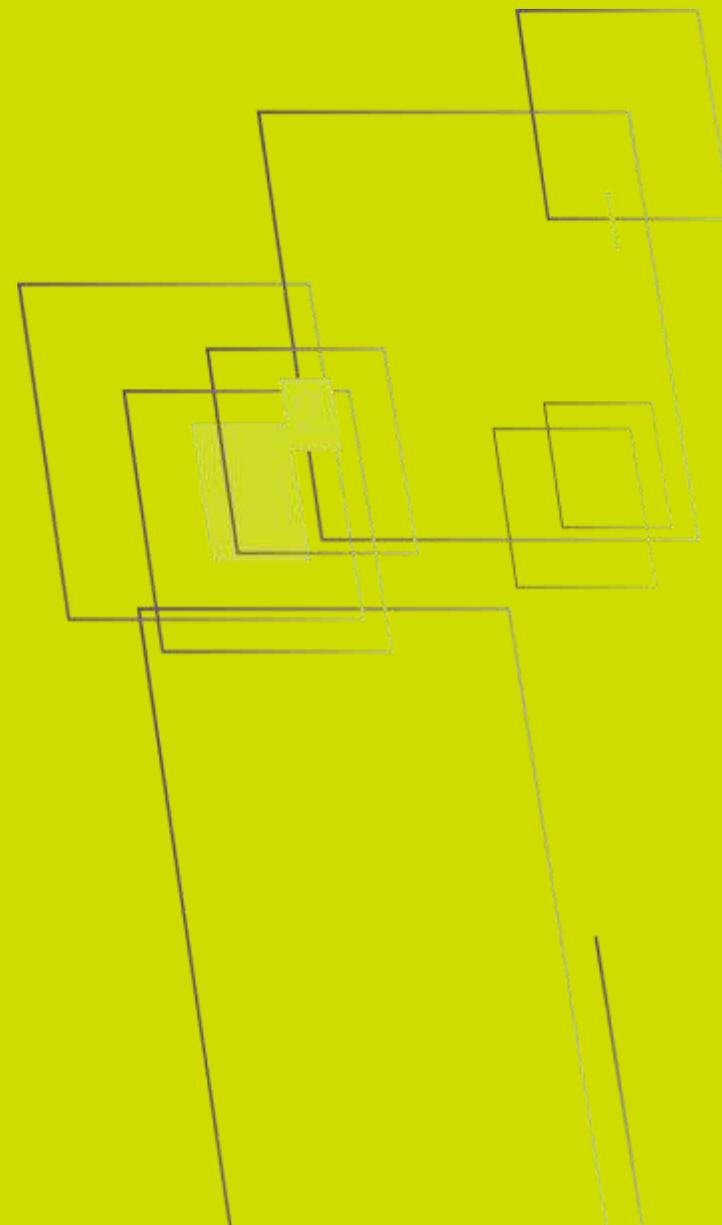
В планах One Click Money — развитие мобильного приложения, дополнительных сервисов и начало перехода в OMNI приложение.

[oneclickmoney.ru](https://oneclickmoney.ru), [cashtoyou.ru](https://cashtoyou.ru)



# 3

Финансовые  
показатели  
Группы компаний





Основана в 2011 году



Основное направление деятельности — выдача займов

**41,91%**

Доля займов в портфеле ГК

**One click money**

Основана в 2013 году



Основное направление деятельности — выдача займов на сайте и через мобильное приложение

**35,77%**

Доля займов в портфеле ГК



Основана в 2018 году



Основное направление деятельности — выдача займов на сайте и через мобильное приложение

**17,76%**

Доля займов в портфеле ГК

**LEMON**

Основана в 2018 году



Основное направление деятельности — выдача займов для ИП и ООО

**4,56%**

Доля займов в портфеле ГК

**2,5 млн штук**

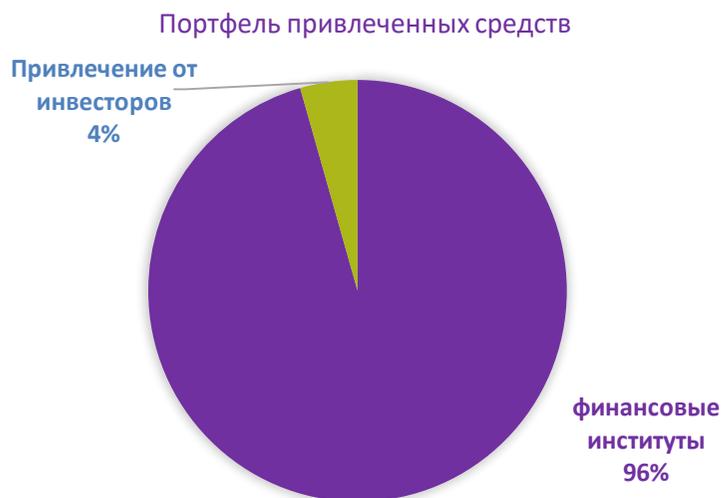
Количество займов по ГК Finbridge

**30,75 млрд рублей**

Сумма займов по ГК Finbridge

**Финансовые показатели Группы компаний**

	1 полугодие 2019	2 полугодие 2019	1 полугодие 2020	2 полугодие 2020	1 полугодие 2021	2 полугодие 2021	1 полугодие 2022	2 полугодие 2022	1 полугодие 2023	2 полугодие 2023
Выдачи ГК, тыс. руб.	2 913 812	3 741 065	4 303 493	5 452 669	8 280 231	9 918 490	10 711 269	12 809 313	14 592 205	15 562 000
Рабочий портфель ГК, тыс. руб.	1 280 595	1 679 654	1 885 903	2 391 924	3 871 113	4 285 115	3 800 999	4 211 361	5 455 099	6 797 000
Активные клиенты, штук	329 322	411 183	484 125	557 852	705 922	845 346	1 027 352	1 218 053	1 116 783	1 524 328
Новые клиенты, штук	90 031	96 267	98 643	102 783	194 022	191 261	238 793	253 152	323 128	300 610

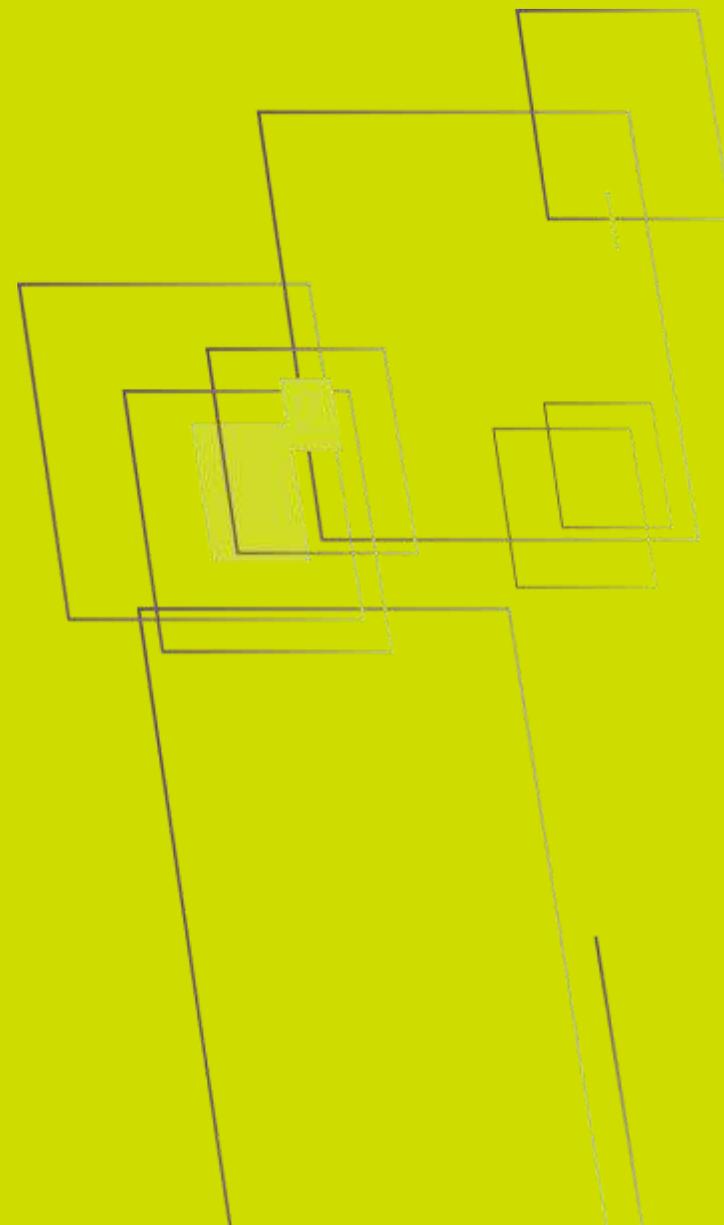


Финансовые институты	3 250 000 000,00 ₺
Привлечение от инвесторов	150 400 000,00 ₺



# 4

\ АО Страховая Компания  
«ДВАДЦАТЬ ПЕРВЫЙ ВЕК»



«Двадцать первый век» — универсальная страховая компания, которая успешно работает на российском и международном рынке с 1994 года. Для физических лиц компания предлагает все виды имущественного страхования, для корпоративных клиентов — страхование предприятий строительной отрасли, грузоперевозчиков. Компания располагает сетью филиалов и отделений в крупных городах России, а также сетью пунктов продаж в приграничных регионах.

Уставный капитал составляет 302 761 тыс. руб. на 31.12.2023. Деятельность осуществляется в соответствии с лицензиями без ограничения срока действия СЛ № 2027, ОС № 2027-03 и СИ № 2027 ЦБ РФ от 17 мая 2022 года.

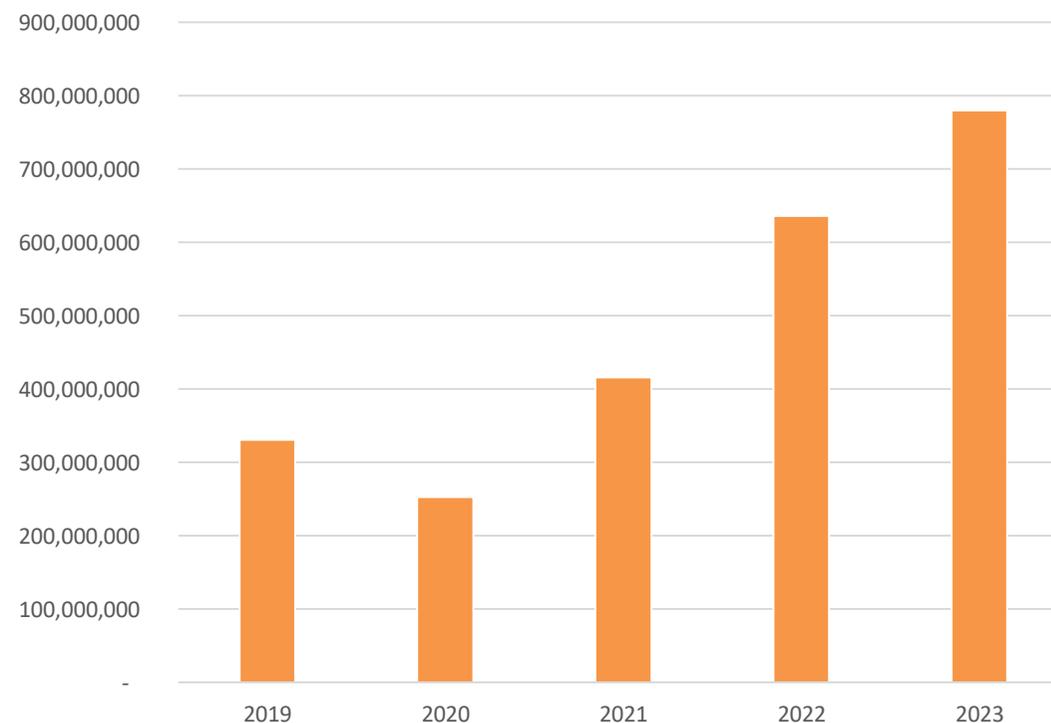
По итогам 2023 года чистая прибыль Страховой компании «Двадцать первый век» превысила 309 247 тыс. руб. Капитал за этот период увеличился на 143 млн и превзошел отметку на уровне 779 747 тыс. руб. За 2023 год существенно увеличился объем реализации полисов «ДМС» и «ОСАГО».

Помимо этого, инвестиционный доход компании составил более 143 млн руб, а сборы страховых премий АО СК «Двадцать первый век» превысили 2,5 млрд рублей.

Компания нацелена на увеличение показателей чистой прибыли и капитала, рост клиентской базы и расширение на рынке в страховом сегменте.

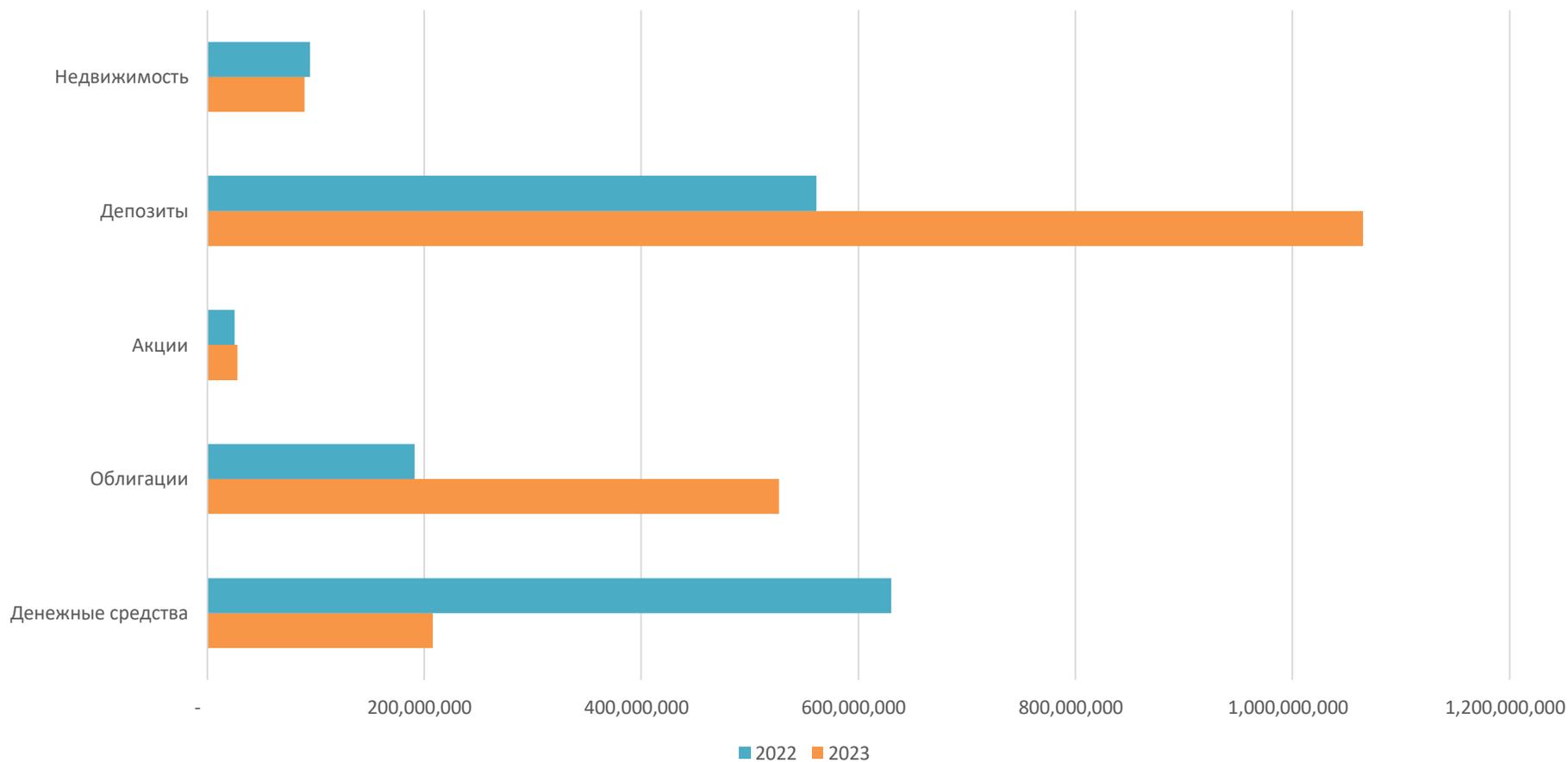


## Динамика капитала



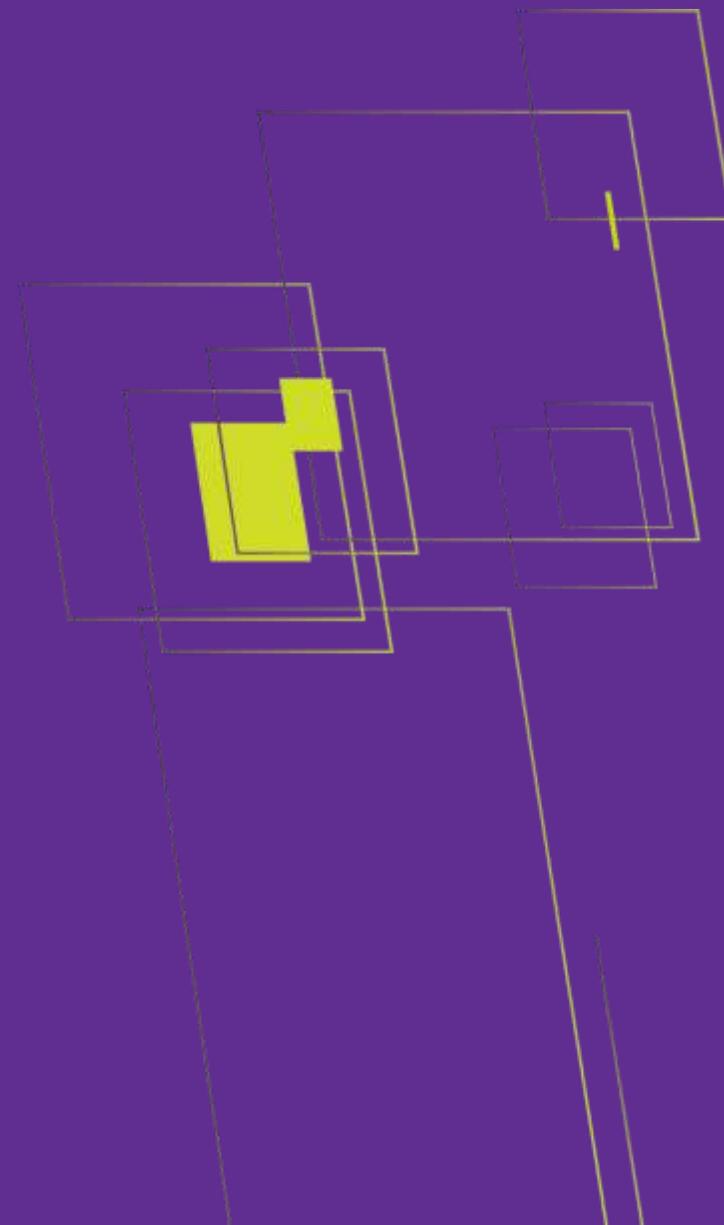


### Инвестиционный портфель АО СК "Двадцать первый век"



## Стратегия развития

Развитие диверсифицированного финтех-холдинга со значительной долей альтернативных продуктов, занимающего лидирующие позиции на рынках присутствия в СНГ, благодаря использованию единой технологической платформы и базы данных, а также высокой операционной эффективности



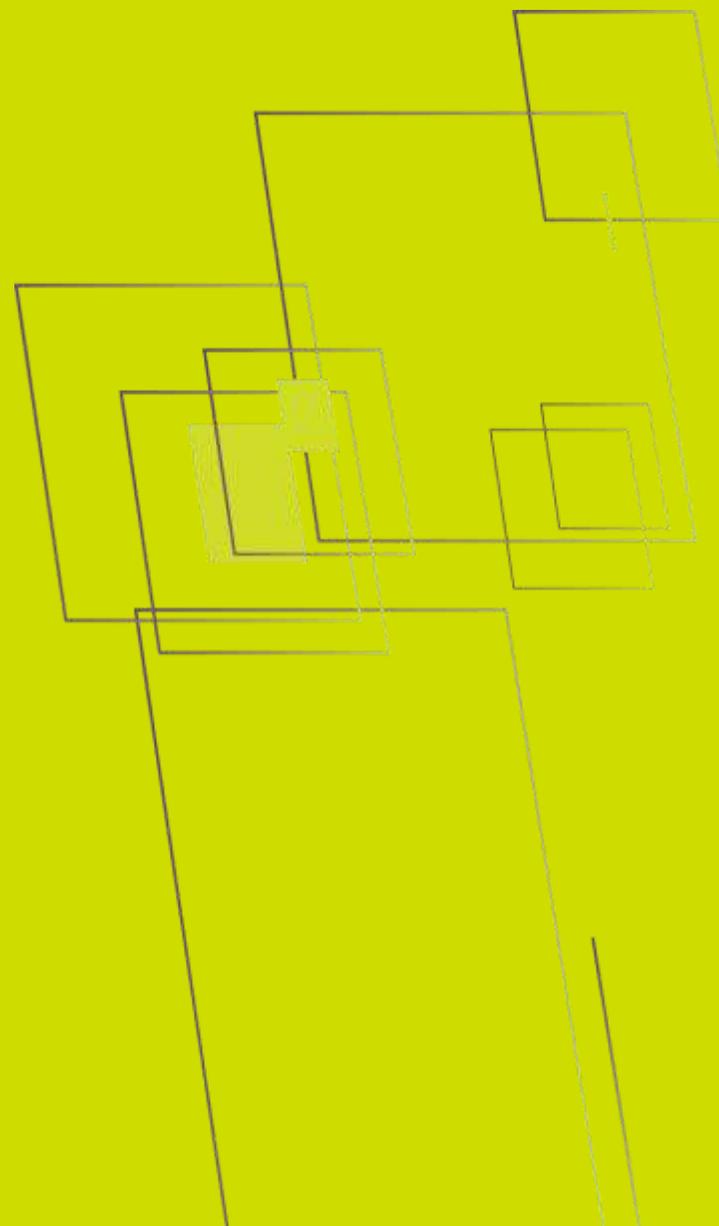
## Преимущества:

- ❖ Хорошая репутация и долгая история работы на рынке с 2011 года
- ❖ Установленные партнерские отношения с различными организациями и банками, диверсифицированные кредитные лимиты
- ❖ Эффективная система кредитного скоринга и анализа заемщиков
- ❖ Возможности для масштабирования
- ❖ Новые технологии для привлечения и удержания клиентов и вовлечения в другие продукты группы
- ❖ Возможность привлечения капитала от розничных инвесторов

## Возможности:

- ❖ Растущий спрос на микрофинансирование в России
- ❖ Потенциал развития компании на фоне консолидации рынка
- ❖ Диверсификация базы фондирования, привлечение новых партнеров в компанию
- ❖ Тесное взаимодействие с регулятором для выработки оптимальных путей развития отрасли
- ❖ Выход на публичный рынок долга

# 6 Благотворительность



ФОНД БОРЬБЫ  
С КОЛОРЕКТАЛЬНЫМ  
РАКОМ

## Благотворительность

Благотворительность занимает важное место в деятельности ГК Finbridge. Приоритетами благотворительных проектов Группы являются — помощь талантливой молодежи, поддержка и продвижение культуры и образования, защита окружающей среды, популяризация инновационных методов лечения для определенных нозологий. Благотворительные и социальные проекты реализуются как силами сотрудников Группы, так и в рамках благотворительных фондов «Добро сразу» и Фонда борьбы с колоректальным раком.

- **Благотворительный фонд «Добро сразу»** основан в 2015 году. За время работы фонда помощь была оказана более чем 7000 человек, из них около 3500 — это юные спортсмены. Поддержано свыше 70 социальных проектов, благоустроено более 50 учреждений социальной сферы.

[dobrosrazy.ru](http://dobrosrazy.ru)

- **Фонд борьбы с колоректальным раком** создан в 2021 году и нацелен на качественное изменение всей системы мониторинга, диагностики и лечения онкологии кишечника. Более 60% больных узнают о своем состоянии на 3-4 стадии. Фонд намерен исправить ситуацию с осведомленностью об этом заболевании, популяризировать необходимость доступной ранней диагностики.

В рамках Первого конкурса Фонда Президентских Грантов Проект Фонда борьбы с онкологическими заболеваниями кишечника получил поддержку, тема Проекта - «Формирование медицинского кластера с мультидисциплинарным подходом к профилактике, ранней диагностике, лечению и реабилитации пациентов с онкологическими заболеваниями». Данный Проект Фонда вошел в число 30 организаций с самым крупным финансированием от ФПГ из 1 559 некоммерческих организаций России.

В 2023 году Проекты «Фонда борьбы с колоректальным раком» вошли в число значимых социальных проектов России по версии «ЯНДЕКС». Фонд получил финансовую поддержку с целью максимального охвата информирования граждан России о проблеме колоректального рака.

[fondbkr.ru](http://fondbkr.ru)

# 7

## Контакты

г. Москва, Нижний Сусальный пер., д. 5, стр. 18, БЦ «Арма»

8 (495) 790 99 39

[welcome@finbridge.ru](mailto:welcome@finbridge.ru)

